



Universiteit van Pretoria Jaarboek 2017

Sales leadership 821 (GID 821)

Kwalifikasie	Nagraads
Fakulteit	Gordon Institute of Business Science
Modulekrediete	12.00
Voorvereistes	No prerequisites.
Onderrigtaal	Module word in Engels aangebied
Akademiese organisasie	Gordon Institute of Bus Sci
Aanbiedingstydperk	Semester 1 of Semester 2

Module-inhoud

This Real Sales Leadership elective provides a much needed roadmap for corporate executives and entrepreneurs to understand; develop and manage the sales function within a working business. The course is delivered in a simple modular format balancing the importance of strategic sales leadership with the need for effective sales-team management.

Die inligting wat hier verskyn, is onderhewig aan verandering en kan na die publikasie van hierdie inligting gewysig word.. Die [Algemene Regulasies \(G Regulasies\)](#) is op alle fakulteite van die Universiteit van Pretoria van toepassing. Dit word vereis dat elke student volkome vertrouwd met hierdie regulasies sowel as met die inligting vervat in die [Algemene Reëls](#) sal wees. Onkunde betreffende hierdie regulasies en reëls sal nie as 'n verskoning by oortreding daarvan aangebied kan word nie.